



CONQUÉRIR DE NOUVEAUX MARCHÉS

VOTRE BESOIN

- Vous appuyer sur vos savoir-faire pour identifier des nouvelles pistes de développement
- Bénéficier d'un appui pour organiser votre réflexion, identifier les orientations à donner à votre projet
- Poser et formaliser les actions prioritaires à mener : étude de faisabilité, analyse de marché, organisation commerciale
- Développer et diversifier votre activité

NOTRE SOLUTION

Avec le **défi sur-mesure de Breizh Fab**, vous êtes accompagné par un expert pour analyser votre situation, vous aider à prendre du recul, identifier des pistes de développement voir dans certains cas uniquement conforter vos orientations. Un accompagnement de 2 à 4 jours peut rapidement vous aider à poser cette réflexion.



Un apport méthodologique pour structurer et formaliser votre réflexion.

BESOIN
Echangez avec votre conseiller sur vos problématiques et identifiez vos besoins

INSTRUCTION
Votre demande est instruite par le Comité technique Breizh Fab et une sélection de 2 consultants vous est proposée

VALORISATION
Partagez votre retour d'expérience avec vos confrères et valorisez votre projet

CANDIDATURE
Formalisez votre défi avec votre conseiller qui transmettra votre candidature à Breizh Fab

ACCOMPAGNEMENT
Choisissez votre consultant et démarrez votre accompagnement individuel



ELLE TÉMOIGNE...

SOLUFOOD

Construction d'équipements de process à destination de l'industrie agroalimentaire

Bréteil (35)

Défi sur-mesure / Durée : 5 jours



SON BESOIN : Définir une stratégie commerciale de développement impliquant l'ensemble des collaborateurs et établir un plan d'actions.



SON ACCOMPAGNEMENT :

1. Etude et analyse des données clients ;
2. Identification des axes d'amélioration ;
3. Structuration de l'équipe commerciale ;
4. Recommandations stratégiques et méthodologiques ;
5. Elaboration d'un plan d'action commercial.

Le regard objectif et bienveillant d'un consultant nous permet d'avancer dans nos projets et nous aide à prendre en considération certains éléments que l'on ne voit pas au quotidien.

Christelle CALLAREC, co-dirigeante de Solufood

Avec le soutien de



EN PRATIQUE

UN ACCOMPAGNEMENT SIMPLE ET ACCESSIBLE RAPIDEMENT



MODALITÉS ET ACCÈS

Accompagnement individuel sur-mesure par un consultant spécialisé. Accessible à l'ensemble des PME industrielles bretonnes. Jusqu'à 10 jours de conseils mobilisables par PME en 2 ou 3 défis.



COÛT ET PRISE EN CHARGE

Prise en charge de la prestation de conseil par Breizh Fab :

70 %

Reste à charge pour la PME :

300€ HT /jour

VOUS AUSSI, RELEVEZ CE DÉFI !

Contactez votre conseiller de proximité, ou adressez votre demande par mail à : contact@breizhfab.bzh